

O MERCADO DE TRABALHO E AS OPORTUNIDADES DE GANHOS DO PROFISSIONAL ELETRICISTA

JAIR MACIEL DOS SANTOS

telredes
Cursos

SOBRE O AUTOR



O prof. Jair Maciel dos Santos atua a 29 anos na área eletroeletrônica, trabalhou como eletricista industrial na indústria de grande porte, mas sua experiência prática veio da sua empresa de vendas e instalações nas áreas de eletrônica, telecom, redes e serviços elétricos. Foi professor do Senai e atualmente é professor na Telredes Cursos.

Tem formação técnica especial em Eletrônica Industrial e formação superior em Processos Gerenciais.

O mercado de trabalho para o profissional eletricista é muito amplo e para exemplificar vamos citar alguns serviços que podem ser executados pelo profissional:

- **Instalações elétricas novas em casas e apartamentos;**
- **Reformas de instalações elétricas antigas;**
- **Instalações de equipamentos elétricos, por exemplo, ventiladores de teto; aquecedores, motores elétricos, etc.;**
- **Manutenção elétrica residencial e comercial, como troca de disjuntores, tomadas, interruptores, luminárias, etc.;**
- **Manutenção e instalação de bombas d'água;**
- **Atuar na manutenção elétrica em hotéis, motéis e pousadas;**
- **Etc.**

A lista de serviços e as oportunidades podem ser muito maiores, mas já é possível ter uma ideia geral, não é mesmo?



“A FUNÇÃO DO ELETRICISTA É MUITO IMPORTANTE PARA MANTER A QUALIDADE DE VIDA DA ATUAL SOCIEDADE. AS PESSOAS NÃO CONSEGUEM MAIS VIVER SEM A ELETRICIDADE”.

- IMAGINA VOCÊ IR TOMAR AQUELE BANHO QUENTINHO E A ÁGUA NÃO ESQUENTAR.

- VOCÊ PRECISA DA GELADEIRA OU DO FREEZER PARA GELAR OS ALIMENTOS E BEBIDAS E AS TOMADAS ESTÃO SEM ENERGIA.

- JÁ PENSOU CHEGAR EM CASA A NOITE E PERCEBER QUE ESTÁ TUDO AS ESCURAS, NADA ACENDE, A CONTA DE ENERGIA ESTÁ EM DIA, VOCÊ VERIFICA E NÃO ENCONTRA NENHUM DISJUNTOR DESLIGADO. O QUE FAZER?

COM CERTEZA VOCÊ VAI LEMBRAR-SE DO *ELETRICISTA*, NÃO É MESMO?



02



REMUNERAÇÃO OU GANHOS DO ELETRICISTA

Você já percebeu a importância desta profissão e as grandes oportunidade nesta área, mas com certeza está se perguntado: “quanto ganha um eletricista”? Ou ainda: “qual o valor dos serviços de eletricista”?

Afinal se você está pensando em entrar nesta área vai precisar investir um pouco de dinheiro e tempo para se qualificar. E quer saber se vale ou não a pena o investimento, não é verdade?

A remuneração do eletricista varia em função de como ou onde ele vai trabalhar, pode ser:

- **Empregado na construção civil;**
- **Empregado de alguma empresa instaladora;**
- **Empregado de empresa prestadora de serviços;**
- **Empregado em hotéis, motéis ou pousadas;**
- **Funcionário público;**
- **Autônomo, prestando serviços residenciais e comerciais;**
- **Empresário, montando uma empresa de serviços elétricos e contratando profissionais da área.**

Na construção civil o salário depende do piso salarial da região, em pesquisa realizada por telefone no dia 03/05/2018 no Sinduscom – sindicato da construção civil de balneário camboriú – SC o valor é de R\$ 1.725,00. Mas, sem o aumento deste ano, que ainda esta em negociação. Não é aquele salário dos “sonhos”, mas some-se a isso o descanso remunerado, plano de saúde, férias, 13º salário e FGTS, além do direito a aposentadoria é um bom começo, principalmente para adquirir experiência na área.

Se for trabalhar como empregado nas empresas instaladoras, dedicada a serviços elétricos na construção civil o salário costuma ser um pouco maior, ficando na faixa de R\$ 1.600,00 a R\$ 2.200,00. Este valor pode chegar a R\$ 3.000,00 dependendo da qualificação e experiência do profissional.

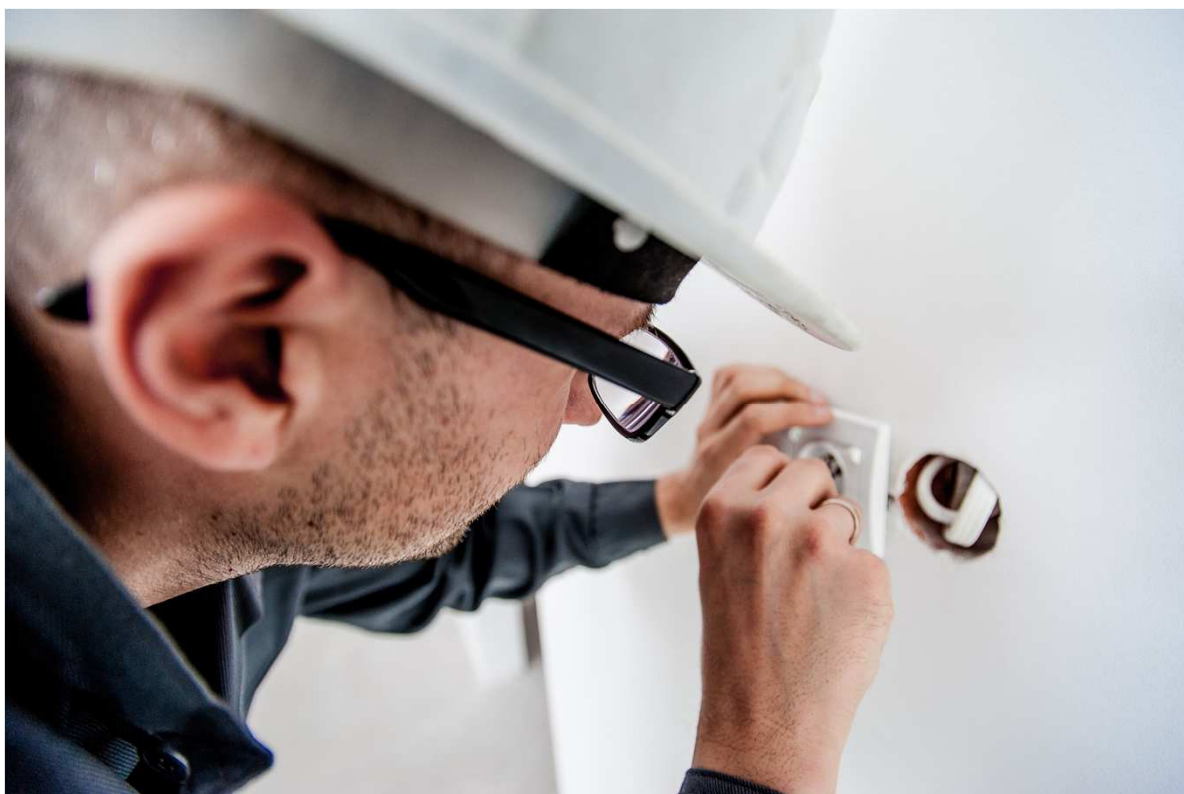
Se for trabalhar como empregado em hotéis, motéis ou pousadas é uma grande oportunidade, pois o setor de turismo está em alta e geram muita demanda de profissionais especializados. O salário assim como ocorre em todas as outras áreas varia de região para região e até mesmo de empresa para empresa. Citando novamente o exemplo da cidade de Balneário Camboriú – SC este valor oscila entre R\$ 1.500,00 a R\$ 3.000,00.

Claro você pode estar se perguntando: como você sabe disso? Ou ainda: como vou confiar nestas informações? E eu te respondo: atuo há 15 anos como instrutor de cursos nesta área, sendo 09 anos no SENAI e 08 anos na telredes cursos, onde sou professor atualmente, durante um período, trabalhei nas duas instituições simultaneamente e durante este tempo tive milhares de alunos. Alunos que trabalhavam em hotéis, motéis, casas de show, empresas de elevadores, sistemas eletrônicos, construção civil, área naval, portuária, etc. Em cada nova turma, sempre reservávamos um tempo para a troca de informações sobre o mercado de trabalho, as oportunidades, remuneração e como cobrar pelos serviços prestados. Eram os assuntos mais abordados e pelos quais, os alunos do curso, principalmente da elétrica tinham muita curiosidade em saber.

Se decidir trabalhar como eletricista autônomo, acredito que aqui, estão as melhores oportunidades, mas também você vai encontrar as maiores dificuldades. Vai exigir de você muita persistência, pois todo começo é difícil, isto acontece em todas as áreas, na elétrica não seria diferente. Mas, os rendimentos ou o seu salário passa a depender de você. Você também controla como e quando vai trabalhar, ou seja, tem mais independência e autonomia.

Como eletricista autônomo, você pode ganhar de R\$ 1.200,00 à R\$ 4.000,00, isto na média, pois poderão ter meses que ultrapassam estes valores. E claro, o rendimento será exponencial, vai aumentando ao longo do tempo.

Se tiver opção, recomendo que comece como “um bico”, fazendo serviços fora do seu horário de trabalho normal ou em finais de semana, obviamente se você estiver empregado. É a melhor opção, pois você trabalha mais tranquilo, tem um pouco mais de segurança e vai adquirindo experiência com pequenos serviços, muitas vezes de amigos e indicados dos amigos. Se estiver desempregado, não tem jeito e você precisará iniciar já, mas recomendo que faça isso, apenas quando tiver concluído o curso de qualificação, afinal eletricidade envolve sérios riscos, pra você e para seus futuros clientes. Mas comece com serviços pequenos ou se tiver a chance, tente iniciar como ajudante de algum eletricista mais experiente. Você poderá conhecer o mercado, pegar experiência e obter a confiança necessária.



03



ELETRICISTA AUTÔNOMO

Devido às instabilidades da economia e a falta de oportunidades de emprego, acredito que muitos se tornam eletricitas autônomos, por isso, vamos desenvolver um tópico somente para abordar este assunto, com mais profundidade, ok!

Você vai precisar ser conhecido, indicado e ser reconhecido como “ o cara ” da elétrica. Isto demanda confiança que você deverá conquistar em cada serviço prestado.

Em todas as áreas citadas acima a qualificação, o conhecimento e as habilidades são importantes, mas como autônomo são muito maiores, pois são estas qualidades que farão a diferença entre você e os inúmeros “eletricistas” do mercado, pois é aqui que você vai competir com todo tipo de pessoa, ou seja, profissionais totalmente desqualificados e alguns bem qualificados. Mas, são os desqualificados que vão dar mais trabalho no início, pois não sabem trabalhar, não sabem cobrar, às vezes cobram demais e outras muito barato, não tendo muito critério na hora de passar orçamentos. Alguns olham para as posses do cliente, sua classe social e jogam um preço baseado nisso. Como você provavelmente não terá “autoridade” no início, seu orçamento será comparado a estes tipos de profissionais.

Acredito que como autônomo você vai precisar estar muito bem preparado para ter sucesso. Vou enumerar algumas características que você precisa ter ou adquirir:

- **Planejamento** – você precisará planejar muito bem suas ações, mas muito deste planejamento só poderá ser feito pós ter uma boa qualificação na área, pois assim, você vai ter o conhecimento e a experiência com outras pessoas do ramo, podendo assim fazer um planejamento mais adequado;
- **Qualificação** – isso você pode obter através de um bom curso na área;
- **Organização e controle** – para ter sucesso como eletricitista autônomo você deverá ser uma pessoa organizada. A organização começa com o seu vestuário adequado, utilização de óculos de proteção, luvas adequadas, sapato próprio para serviços elétricos. É importante adquirir várias ferramentas e zelar pelas mesmas, mantendo sempre guardadas, limpas e lubrificadas.

A forma como você se apresenta faz uma grande diferença para o seu cliente, pode ter certeza, ele nota tudo e te avalia o tempo todo, mesmo que você ache isso uma bobagem. Principalmente os clientes das classes média e alta, dão muito valor ao profissional que trabalha uniformizado, organizado e com ferramental em dia. É aqui onde podemos faturar muito mais. Trabalhei por 13 anos com prestação de serviços, a maioria dos clientes eram destas classes, faturei bem e era respeitado na área, justamente porque sempre cuidei destes detalhes.

A organização também envolve rotinas administrativas, como apresentar um orçamento impresso, com seu nome ou logomarca. Você precisa ter uma planilha, pode ser simples, mas que contenha alguns valores base para seus serviços, por exemplo, o valor da sua hora.

Com a criação do MEI – micro empresário individual surgiu uma grande oportunidade para os autônomos se registrarem, terem direito a emissão de notas fiscais, INSS e FGTS e tudo isso a um custo bem baixo, na faixa de R\$ 40,00. Recomendo que você faça uma visita a uma agência do Sebrae ou mesmo pesquise na internet sobre como abrir uma empresa no MEI. Com a empresa aberta, podendo emitir notas fiscais no valor de até R\$ 5.000,00 mensais. Com isso, poderá prestar serviços para condomínios, lojas e empresas que precisam da nota fiscal, além de ter certa segurança em caso de acidentes ou algo pior, pois estará em dia com o INSS.

Além disso, você precisará ter controles no seu dia-a-dia. É bom registrar os gastos mensais com combustível, telefone, internet, impostos e demais gastos, para no final do mês, saber quanto ganhou de fato. É claro que para isso terá que registrar todas as receitas com os serviços prestados.

Tudo isso parece difícil, mas garanto pra você que não é, com poucos minutos diários você mantém o controle em dia.

3.1



COMO COBRAR PELOS SERVIÇOS

O valor cobrado pelos serviços vai depender de alguns fatores, mas é importante que você saiba como e quanto cobrar por cada prestação de serviços. Se você for fazer serviços longe da sua área, calcule o combustível, gastos com alimentação e hospedagem se precisar e inclua no orçamento, senão você poderá ter prejuízos.

Se você for fazer um serviço maior, por exemplo, uma instalação completa de uma residência, poderá estipular quanto tempo levará para completar o serviço e assim passar um preço final. Por exemplo, se você trabalha com a hora base no valor de R\$ 40,00 e estipula que vai levar uma semana para fazer o serviço, considerando 8 horas diárias, serão necessários 40 horas de serviço. O valor da mão-de-obra será de R\$ 40,00 x 40 horas = R\$ 1.600,00. Se precisar de ajudante, precisará incluir o valor do mesmo, normalmente o valor do ajudante gira em torno de 50% da hora, neste caso o valor final com ajudante será de R\$ 2.400,00 (R\$ 1.600,00 + R\$ 800,00 do ajudante). Você pode pagar o ajudante por dia e assim diminuir o orçamento, por exemplo, se a sua região permitir, ou seja, se o ajudante trabalhar por este valor, você pode pagar R\$ 120,00 por dia, são 5 dias, então o valor total do ajudante passa a ser de R\$ R\$ 120,00 x 5 = R\$ 600,00. Baixando o preço final do orçamento para R\$ 2.200,00 (R\$ 1.600,00 + R\$ 600,00 do ajudante).

Na instalação de novas residências e apartamentos, é muito importante definir se você vai fazer a tubulação também ou apenas a instalação dos cabos, iluminação, tomadas, interruptores e montagem do quadro. Nestes casos, pode ser mais interessante oferecer o trabalho por hora ou por dia mesmo.

Para serviços menores, como troca e instalação de chuveiros e disjuntores, você poderá cobrar uma taxa de visita com base na sua hora, mas recomendo multiplicar por 2 (no mínimo), o que dá um valor de R\$ 80,00, caso o valor da sua hora seja de R\$ 40,00. Este é um valor sugerido e pode variar de região para região, depende se o mercado local está disposto a pagar por isso, e isto inclui o preço da concorrência.

Troca de tomadas, interruptores e luminárias o valor pode ficar na faixa de R\$ 50,00. Desde que, não tenha muitos transtornos que aumentem o tempo de execução do serviço para mais de uma hora, neste caso, cobre de acordo com a sua hora base, ok?

Na minha região tem eletricitas que trabalham por dia, e cobram na faixa de R\$ 500,00 por dia. Eu mesmo já fiz instalações residenciais mais simples, que cobrei R\$ 800,00 e fiz em 4 horas de trabalho.

No início desta matéria falamos que você pode atuar como empresário na área elétrica. Aqui o limite de ganhos vai depender não somente do seu grande conhecimento na área elétrica, como precisa ter habilidades de empreender.

Você poderá ganhar acima de R\$ 5.000,00 com certeza, mais vai ter mais responsabilidades e precisará contratar colaboradores para sua equipe.

Se quiser ser empresário desta área, recomendo que faça cursos de empreendedorismo. O Sebrae tem vários cursos específicos, mas outras instituições também têm. É importante ter contatos com empresários, associações ou sindicatos de classe como Sinduscom, associação comercial e empresarial, etc.



Quer conhecer o Curso de Eletricista? Clique no link:
<http://telredes.com.br/index.php/curso-de-eletricista-residencial-e-predial-a-distancia-online/>

4.0



CONCLUSÃO

As oportunidades para quem deseja trabalhar na área elétrica são enormes. Nosso país mesmo apresentando graves crises econômicas, ainda está em desenvolvimento, muitas construções ainda serão necessárias, muitos prédios e empresas serão abertos e em todas com certeza vão precisar dos serviços do eletricitista.

O sucesso destes profissionais depende acima de tudo do seu grau de qualificação profissional, do seu senso de organização e acima de tudo dos seus diferenciais de atendimento e qualidade nos serviços.

Como eletricitista autônomo você precisará ser reconhecido no mercado como “o cara” na área elétrica e conseguir as tão preciosas indicações de serviços.

Não abordamos no texto, mas é muito importante que você tenha uma página no Facebook e anúncios no Google adwords, pois trazem muitos serviços. Crie uma página no Facebook e coloque suas informações profissionais, dicas de instalações elétricas, fotos dos seus serviços e comentários dos clientes. Torne-se uma autoridade no assunto com seus clientes. Isso fará toda a diferença e você conseguirá sair do ciclo vicioso e mortal da comparação de preços, principalmente quando comparados com profissionais sem qualificação alguma.

Boa sorte!